



TECHNICO-COMMERCIAL(E) ITINERANT(E) – NORD OUEST

Testo Industrial Services, filiale du groupe Testo, leader de la mesure portable, propose des solutions d'étalonnages et de gestion de parc. Nos compétences métrologiques nous permettent d'étalonner toutes marques d'appareils de mesure dans différentes grandeurs, à savoir : physiques, mécaniques, dimensionnelles et électriques. A travers nos accréditations, nous offrons des prestations dans nos laboratoires mais également sur site client.

Possédant d'ores et déjà une équipe sur site dynamique et pleine d'entrain, la structure connaît aujourd'hui une expansion grandissante !

Description du poste :

Ayant des connaissances techniques et commerciales, vous aurez pour mission de développer et dynamiser les ventes de la société dans le domaine des prestations d'étalonnage en laboratoire et sur site dans les domaines thermodynamiques, électriques, mécaniques et dimensionnels.

Votre champ d'intervention couvrira principalement les régions du Nord-ouest, et ponctuellement des missions secondaires sur d'autres régions. Vous dépendrez de l'agence Vallée de Seine.

Les principales missions :

- Développer la base de données client
- Maintenir le portefeuille client existant
- Développer le chiffre d'affaires de votre secteur
- Analyser les besoins et attentes des clients en leur proposant des prestations ciblées et de qualités
- Conseiller et fidéliser le client
- Répondre aux attentes techniques du client,
- Etablir les offres et devis

Vous dépendrez hiérarchiquement du responsable des ventes et aurez pour objectif d'améliorer la rentabilité de vos affaires, de fidéliser vos clients et de développer l'activité chez vos clients et dans leur environnement.

Le profil recherché :

- Formation supérieure scientifique et/ou expérience significative dans la commercialisation de produits ou prestations techniques - orientée instrumentation, mesures ou métrologie. Un profil technique souhaitant évoluer vers une fonction commerciale pourra être accepté.
- La maîtrise de la théorie de base de la métrologie serait un plus
- Autonomie dans la gestion de ses plannings et tâches
- Sens de la négociation commerciale
- Rigoureux (se), ordonné(e), polyvalent(e), sociable
- Qualités relationnelles
- La maîtrise de la langue Allemande ou Anglaise serait un plus
- Permis B indispensable

Les Avantages du poste :

- Primes
- Véhicule de société
- Téléphone Mobile
- Mutuelle
- Prévoyance

[Postuler maintenant](#)